



ASiantuntijapalvelu verkkokaupan myynnin kasvattamiseen

Lisää myyntiä!

Smilehousen asiantuntijat virittävät verkkokauppanne myyntitykiksi – 10 vuoden ja satojen verkkokauppojen kokemuksella.

Lisää myyntiä! -palvelussa asiantuntijamme

- analysoi verkkokauppanne ja raportoi pullonkaulat
- antaa selkeät ratkaisut myynnin kasvattamiseen
- auttaa valitsemaan tärkeimmät toimenpiteet.

Lisää myyntiä -palvelumme antaa erinomaiset eväät verkkokauppanne myynnin kehittämiseen siitä riippumatta, kuka kehitystyön tekee tai mikä ohjelmisto kaupassanne on käytössä.

Halutessanne Smilehousen asiantuntijat auttavat myös kehitystoimien toteuttamisessa.

PALVELUTASOINA STANDARD & ENTERPRISE

Lisää myyntiä! -palvelussamme on kaksi eri tasoa: Standard ja Enterprise.

Standard-palvelumme keskittyy erityisesti pienempien verkkokauppojen kriittisten myynnin esteiden analysointiin ja ratkaisemiseen.

Enterprise-palvelumme puolestaan pureutuu suurten ja keskisuurten sähköisten kauppapaikkojen myynnin kasvattamiseen laajemman analyysin ja henkilökohtaisen ratkaisukonsultaation avulla.

Lisää myyntiä! -palvelumme tuottamina hyötyinä ovat mm.:

- Asiantuntija-analyysi verkkokauppanne myynnin pullonkauloista
- Johdollenne selkeä yhteenveto ongelmakohtista
- Käytännönläheiset ratkaisuehdotukset myynnin kasvattamisen edellyttämistä toimenpiteistä
- Apua toimenpiteiden priorisointiin
- Henkilökohtainen ratkaisukonsultaatio (Enterprise-palvelussa).

KYSY LISÄÄ!

Puh. (09) 2512 2120
myynti@smilehouse.fi
www.smilehouse.fi

 **SMILEHOUSE**